

# 職務履歴

橋本 小百合

はしもと さゆり

語学:英語ー 日常会話レベル

フランス語ー 日常会話レベル

生年月日:1987年03月27日

国籍:日本

## 経歴概要:

- ・Excel、Word、WordPress、Photoshop、Illustratorを主に使用した業務経験有り。
- ・5年以上WEB業界で働いた経験あり。  
またアパレル商品から専門知識を必要とする化粧品・絵画販売経験を持つ。
- ・約2年半のマネージメント経験あり。

## 職務履歴:

### 職務経歴:

【会社名】 Deatile Cloud Criative

【設立】 2010年7月

【従業員数】20名

【雇用形態】正社員

【所属期間】2015年3月～2020年6月

#### ■職務内容

SEOに関わる業務を主に行なっておりました。

- ・KW選定
- ・サイト調査
- ・サイトアクセス解析資料作成
- ・コンテンツライティング
- ・サイト立ち上げ
- ・サイト作成

主にExcel、スプレッドシート、WordPress、Google Analytics、GRC、Ahrefsなどのツールを使い仕事を行なっておりました。

### 職務経歴:

【会社名】 Katsumi Yamato Gallery

【設立】 2012年9月

【従業員数】2名

【雇用形態】インターン

【所属期間】2013年2月～2014年12月

■職務内容

パソコンを使用した仕事を主に行っていました。

- ・HP作成
- ・名刺・広告・DM作り(Photoshop、Illustrator使用)
- ・海外ディーラーと絵画販売の取引
- ・担当作家の資料作り、作品管理(Excel、Word、Illustrator、Photoshop使用)

海外で絵画を販売するためにアートフェアへの参加を行ったとき  
現地でのアテンド役を行いました。(台湾 2回)

主な内容: 交通機関の手配、作品配送の手配、通訳。

【会社名】 フェンディ ジャパン

【設立】 2001年2月

【従業員数】 182名

【雇用形態】 派遣社員 (株式会社センチュリー&カンパニーより)

【所属期間】 2012年10月～2013年9月

■職務内容

2011年10月 松屋銀座店配属 販売業務担当(従業員数約10名)

商品の販売及び付帯業務を主におこなっていました。

- ・店頭販売・接客
- ・レジオペレーション(開店・閉店業務、売り上げ報告)
- ・売り上げ・顧客情報入力(Retail Pro使用)

銀座という立地と外資企業になるので、外国人のお客さまを接客、電話応対をする機会が多かったです。

【会社名】 株式会社エストネーション

【設立】 1996年2月

【資本金】 1000万円

【従業員数】 180名

【雇用形態】 正社員

【所属期間】 2010年3月～2012年6月

■職務内容

2010年3月 六本木店配属 コスメ・雑貨担当(従業員数約60名)

商品の販売を主におこなっていました。

- ・店頭販売・接客
- ・金銭管理(入出金管理・レジ照合)
- ・顧客管理
- ・クレーム対応

配属先担当のMDはいたのですが、VPをしてくれる人がおらず率先して担当売り場のVPを約週1

ペースでしていました。  
他にも会社内での販売促進業務の売り場リーダーも行っていました。  
(販売促進業務での社内発表の際PowerPointを使用。)

月平均予算 店全体4945万 担当デヴィジョン 1345万  
店舗全体人数 45名 担当デヴィジョン 9名  
に対し月平均100万販売

【会社名】 旧)株式会社B&Cラボラトリーズ  
現)株式会社スタイリングライフ・ホールディングス  
BCLカンパニー(VECUA事業部)  
【設立】 1996年2月1日  
【資本金】 4億80万円  
【従業員数】 80名  
【雇用形態】 契約社員  
【所属期間】2006年3月～2010年2月

#### ■職務内容

2006年4月 PLAZA銀座店配属 施術・販売業務担当(従業員数7名)

エステの施術・販売メインにおこなっていました。  
他にはピラ配り・電話対応等

2007年8月 有楽町西武店配属 施術・販売業務担当(従業員数10名)

エステの施術・販売メインの通常業務に加えて  
以前の配属店舗のリニューアルと次の配属先の店舗のクロージング作業と、  
オープニング作業を行いました。

機材・商品・業務用具等の梱包・積み荷おろし作業  
店内のVP  
お客様へのご案内・ご連絡・誘導等

年間予算9800万  
月平均予算 800万に対し  
個人売り上げ 平均150万～200万をキープ  
店舗所属人数 8名

2007年10月 PLAZA銀座店配属 店長兼サブチーフ昇格  
施術・販売業務担当(従業員数4名)  
エステの施術・販売メインの通常業務に加えて  
店長業務をこなしました。

主に店舗管理  
イベント企画  
在庫管理(入荷処理、ストック管理、棚卸準備、商品・店舗備品の管理、発注)  
レジオペレーション(開店・閉店業務、返品交換対応、クレーム対応、売り上げ報告)  
顧客管理

スタッフの勤怠管理(シフト作成等)  
店長会議出席  
スタッフ教育

年間予算4100万  
月平均予算 400万に対し  
個人売り上げ 平均100万～120万をキープ  
店舗所属人数 4名

上記の通り相違ありません。

■PCスキル Word、Excel、PowerPoint、Photoshop、Illustrator